

IL PROGETTO

Il corso riconosce 19,3 crediti formativi ECM

Numero massimo partecipanti: 30 iscritti

Il corso è rivolto alle seguenti categorie: Dermatologi.

Obiettivo Formativo Professionale ECM N°12 Aspetti relazionali (la comunicazione interna, esterna, con paziente) e umanizzazione cure.

Evento n° 237788 Edizione n°1

Il riconoscimento dei crediti è subordinato:

- alla corrispondenza tra professione del partecipante e professione cui l'evento è rivolto;
- al superamento della verifica di apprendimento (score di superamento 75%);
- alla frequenza dell'intero programma formativo;
- alla compilazione di ogni sua parte della documentazione ed alla sua riconsegna al termine dei lavori.

La segreteria organizzativa è autorizzata a verificare l'effettiva partecipazione tramite firme di presenza. Si ricorda che la certificazione non potrà essere rilasciata in caso di registrazioni dopo l'orario di inizio, uscita e consegna della documentazione ECM anticipata rispetto all'orario indicato nel programma a mezzo terzi.

Il partecipante è tenuto inoltre a rispettare l'obbligo di reclutamento diretto fino ad un massimo di 1/3 dei crediti formativi ricondotti al triennio di riferimento (2017-2019).

La IMR è accreditata dalla Commissione Nazionale/Regionale ECM a fornire programmi di formazione continua per tutte le professioni sanitarie. La IMR si assume la responsabilità per i contenuti, la qualità e la correttezza etica di questa attività ECM.
Il presente evento è soggetto a deposito AIFA ai sensi e per gli effetti di cui all'art. 124 del DLGS 219/06.

IL COUNSELLING PER LA PSORIASI I° LIVELLO

9-10 NOVEMBRE 2018

UNA HOTEL IL MOLINO

Via dei Mulini, 48, 82100, Benevento (Bn)



SEGRETERIA ORGANIZZATIVA

Provider ECM Nazionale Accreditato n° 1344
Via Piermarini, 12 - 82100 Benevento
TEL/FAX 0824 23156 CELL. 334 6867401
segreteria@imr-net.it - www.italianmr.com

CON IL CONTRIBUTO INCONDIZIONATO DI
Major sponsor



IL COUNSELLING PER LA PSORIASI

1° LIVELLO

I dati epidemiologici e le relative proiezioni future impongono una necessaria sensibilizzazione e riorganizzazione delle cure del paziente con patologie dermatologiche, in ragione della loro complessità e dell'evidenza di come una gestione ottimale permetta di ridurre costi e accrescere l'efficacia degli interventi.

La rifocalizzazione e riorganizzazione delle cure applicando il Counselling integrato nel modello di Cure Patient and Family Centered - PFCC, è in grado di ridurre gli errori, gli esami inutili, i costi, le denunce per malpractice, le disparità di trattamento sulla base delle differenze (sociali, etniche, religiose), accrescere la sicurezza, la motivazione, la soddisfazione dei pazienti e dei Sanitari, la compliance alla terapia. I Sanitari che curano le patologie dermatologiche devono riuscire a far penetrare il messaggio di un corretto approccio diagnostico-terapeutico utilizzando sapientemente competenze che sono proprie del counselling: abilità di ascolto, empatia, comunicazione, facilitazione, gestione delle crisi.

Il paziente ha bisogno di sentirsi curato all'interno di un vero rapporto di Partnership. Quindi di essere coinvolto attivamente nel processo di cura sentendosi sostenuto più che giudicato; motivato più che intimidito; aiutato a comprendere piuttosto che subire ordini; facilitato a curarsi a domicilio e nel proprio contesto socio-familiare piuttosto che subire troppo frequenti ricoveri.

Ed il medico e il personale Sanitario devono da parte loro fare i conti con il poco tempo, la stanchezza, la demotivazione, le difficoltà di aggiornamento, la carenza di personale. Dai bisogni insoddisfatti del paziente (e dei familiari) e dei Sanitari, dalla concreta difficoltà di fare entrare in contatto mondi così distanti in cui ciascuno è concentrato sui propri problemi e limiti, nascono i potenziali conflitti, l'uso indiscriminato della medicina difensiva, la scarsa aderenza alla terapia del paziente. Il tutto con enormi sprechi di energie, risorse, danaro.

Il colloquio in Dermatologia deve aggiungere alle competenze su "cosa dire" competenze-strategie di "perché/come/quando dirlo". Il segreto del successo del Sanitario sarà nell'aggiungere alla "competenza tecnica del sapere" quel "di più" di abilità relazionali-comunicative che farà la differenza tra lo sviluppare nell'interlocutore resistenze o al contrario accrescere libere scelte verso l'opzione terapeutiche.

DOCENTI

- FRANCESCO CUSANO
- RAFFAELE ARIGLIANI

PROGRAMMA

ORA

DESCRIZIONE

1° Giorno

- 10.00 – 10.30
 - 10.30 – 11.00
 - 11.00 – 12.00
 - 12.00 – 12.30
 - 12.30 – 13.00
 - 13.00 – 13.30
 - 13.30 - 14.00
 - 14.00 – 14.30
 - 14.30 – 15.30
 - 15.30 – 16.30
 - 16.00 – 17.00
 - 17.00 – 18.00
 - 18.00 – 18.30
- INTRODUZIONE AL CORSO
 - IL CONTRATTO FORMATIVO
 - LE PAROLE INCOMPRESSE SULLA PSORIASI TRA PAZIENTE E DERMATOLOGO
 - CONFRONTO DIBATTITO
 - TRA GIUDIZI E FATTI: I CODICI PER LA COMUNICAZIONE
 - CONFRONTO DIBATTITO
 - LUNCH
 - IL SEMAFORO DELLA RELAZIONE: UNO STRUMENTO DI LETTURA
 - LA DIMENSIONE SOGGETTIVA DELLA CURA
 - LA PSORIASI: LA REAL LIFE
 - CONFRONTO DIBATTITO
 - DINAMICHE DI ASCOLTO
 - TALK SHOW & TAKE HOME MESSAGE

ORA

DESCRIZIONE

2° Giorno

- 8.30 – 9.00
 - 9.00 – 9.30
 - 9.30 – 10.00
 - 10.00 – 10.30
 - 10.30 – 11.30
 - 11.30 – 12.00
 - 12.30 – 13.30
 - 13.30 - 14.00
 - 14.00 – 15.00
 - 15.00 – 15.30
 - 15.30 – 16.00
 - 16.00 – 16.30
 - 16.30 – 17.00
- RIELABORAZIONE
 - L'EMPATIA
 - L'ASCOLTO EMPATICO
 - CONFRONTO DIBATTITO
 - ROLE PLAY SU CASO CLINICO DI PSORIASI IN UNA DONNA
 - LA COMUNICAZIONE MEDICA SULLA PSORIASI
 - ROLE PLAY SU UN CASO DI PSORIASI IN PAZIENTE ANZIANO
 - LUNCH
 - LA CRITICITÀ RELAZIONALE
 - CONFRONTO DIBATTITO
 - IL CAMBIO DI MARCIA
 - ROLE PLAY DI UN CASO DI PSORIASI IN PAZIENTE OPPOSITIVO
 - TALK SHOW & TAKE HOME MESSAGE
 - POSTEST